**锐珂医疗2016校园招聘简章**

Carestream Health公司成立于2007年，是位于加拿大多伦多的Onex公司收购伊士曼柯达公司医疗集团后组成的。2011年的总收入近25亿美元。  
Carestream Health公司拥有8,100多名员工，为全球150多个国家的数万名客户提供优质的医疗产品。公司拥有1,000多项技术专利，产品在全球90%的医疗机构中运转。在医疗信息管理解决方案（Carestream Solutions），数字获取解决方案（Digital Capture Solution），数字输出解决方案（Output Solution）以及数字乳腺放射成像解决方案，牙科及分子成像系统，各种数字和传统X光胶片产品在内的多个领域中，Carestream Health公司凭借丰富的整合方案以及专业全面的服务体系已经成为医疗数字成像市场的领导者。  
Carestream Health公司在中国成立了锐珂（上海）医疗器材有限公司和锐珂（厦门）医疗器材有限公司,2009年又成立了锐珂亚太投资管理（上海）有限公司。依托柯达品牌百年来所积累的宝贵经验，通过充满激情、以客户为中心的团队，将不断追求技术发展和创新，为客户提供最新的医疗解决方案与技术，帮助从最小的诊所到最大的医院等各个医疗机构实现长期彻底的投资回报和应用保障。  
    中国区总部设在上海  
    设立了17个办事处  
    1个研发中心  
    1个技术创新中心  
    2个工厂，其中上海工厂主要用于医疗设备生产，厦门工厂主要用于医用胶片生产  
    员工约1400名  
    创新而又成功的丰厚历史，以及优秀的企业文化和巨大的发展机遇，使您在锐珂医疗的工作令人兴奋和喜悦。同时我们把员工看作是最宝贵的财富，一经录用，我们将提供极具竞争力的薪酬福利待遇和职业发展培训：  
    具有行业竞争力的薪金  
    社会保险及商业保险  
    带薪年休假及全薪病假  
    年度旅游及员工俱乐部  
    节假日福利  
    针对个人职业发展的培训  
    请访问公司网页： [http://www.carestream.com](http://www.carestream.com/) 获取更多公司信息。  
  
  
  
锐珂医疗2016校园招聘线上投寄请登录：  
  
<http://company.zheyibu.com/48509/>  
  
  
  
  
  
招聘职位  
  
  
锐珂医疗--明锐之星(Tomorrow Star)医疗IT培训生项目   
  
旨在为有志于挑战自己，并在医疗信息化行业从事售前或售后服务工作的学子提供一流的学习及职业发展平台。  
  
通过有效的完整的各产品线轮岗培训计划，培养拥有全局视野及基层经验的客户服务精英。  
  
--加入锐珂医疗IT培训生项目，您将获得：  
  
1. 全职能部门轮岗机会：从售前到售后的全职能部门轮岗机会中积累丰富的市场经验及项目经验；  
  
2. 全方位的技术辅导体系：由资深项目经理带领，扩展视野，增强专业技能；  
  
3. 完善的培训机制： 贯穿项目始终的定制化的销售专业技能培训及系统的软技巧培训。  
  
  
---工作职责  
o 在所负责的区域内，调查分析医院的需求和市场信息，全面了解客户对于医疗IT解决方案的需求；  
o 与内部直分销部门，售后服务团队，研发团队紧密合作，推广数字医疗解决方案；  
o 支持销售部门，增加Carestream医疗IT解决方案在所负责区域的市场份额；并定期给予区域内销售产品培训及客户讲座来支持销售任务达成；  
o 负责锐珂PACS/RIS等系统的实施和日常维护，在系统上线后进行医生或技术员的系统培训；  
o 发展并维护与区域内目标客户和专家群的良好关系;  
  
  
---职位要求：   
  
o 2016年毕业生，本科及以上学历；  
o 计算机及计算机相关专业（熟悉MS SQL Server 2005/2008操作系统,熟练使用至少一种数据库软件）；  
o 具备扎实的专业知识、有效的沟通技巧、坚持学习专业技能、面对挑战主动灵活、有主动学习的能力；   
o 有良好的团队合作精神； 在校期间有过社团活动、社会实践或医疗IT相关实习经验者优先考虑；  
o 其他要求：可接受不同地区的轮岗；   
  
招聘地点：上海/西安/成都  
  
  
  
  
锐珂医疗--明锐之星(Tomorrow Star)销售培训生项目旨在为有志于挑战自己，并在医疗行业从事销售工作的学子提供一流的职业发展平台。通过有效的完整的各产品线轮岗培训计划，培养拥有全局视野及基层经验的销售精英。  
  
--加入此销售培训生项目，您将获得：  
1. 全产品线轮岗机会：锐珂各产品线定制化轮岗机会中积累丰富的市场实操经验；  
2. 优秀的星级辅导导师：所有定岗培训生将由指定的资深销售经理一对一辅导；培训顾问,人力资源部及大区经理全方位的支持；  
3. 完善的培训机制： 贯穿项目始终的定制化的销售专业技能培训及系统的软技巧培训。  
  
  
---工作职责：   
  
o 负责销售锐珂医疗影像设备、胶片和医疗信息化解决方案，执行公司的市场策略和销售政策，在指定的区域内完成公司下达的销售指标；  
o 掌握演讲技巧，熟悉产品知识，可以独立的完成产品演示及培训，能够根据不同情况选择有针对性的推广方式；   
o 与现有客户和目标客户建立并保持良好的长期合作关系，提高客户满意度；协调配合公司内部各部门运作，并给予产品安装以及客户操作培训支持，确保客户满意度；  
o 根据公司的渠道发展战略，在所在区域开发/建立并维护及优化良好的经营渠道；  
o 给分销商提供销售技巧及产品培训和辅导，协助分销商达成销售指标；  
  
---职位要求：   
  
o 2016届本科及以上学历毕业生，专业不限，医学相关专业者优先考虑；   
o 具备扎实的专业知识、有效的沟通技巧、坚持学习专业技能、面对挑战主动灵活、有主动学习的能力；   
o 有良好的团队合作精神； 在校期间有过社团活动、社会实践或医疗器械相关实习经验者优先考虑；  
o 其他要求：可接受不同地区的轮岗；   
招聘地点：上海/西安/武汉/沈阳  
  
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------  
  
锐珂医疗2016校园招聘线上投寄请登录：  
  
<http://company.zheyibu.com/48509/>